PSIHOMETRIE · SIGMUND

COMPETENȚE PRO VÂNZĂRI®

Test de recrutare în vânzări: persuasiune, negociere, ascultare, motivație și rezistență la refuz.



© 2026

SOLUȚIA PENTRU ECHIPE DE VÂNZĂRI

Un vânzător se vede la rezultat, nu la interviu. Testul măsoară persuasiunea, negocierea și ascultarea în relația cu clientul. Verifică rezistența la refuz, stăpânirea de sine în vârfuri și perseverența până la semnare. Include prospectarea și CRM. Raportul arată cine are potențial comercial dincolo de CV.

Pentru ce se utilizează? Pentru vânzători, agenți comerciali, consultanți de vânzări și manageri de portofoliu, în toate sectoarele și dimensiunile companiilor.



01 **Recrutor comercial**
Profiluri cu potențial comercial verificat

02 **Director de vânzări**
Agenți care rezistă la refuz și finalizează

03 **Manager de echipă**
Competiție sănătoasă și spirit de echipă

04 **Responsabil de formare**
Puncte forte și zone de lucrat la fiecare candidat

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

CE SCHIMBĂ ACEST TEST PENTRU DUMNEAVOASTRĂ.

Ce măsoară testul dincolo de experiența din CV.

01

Persuasiune și negociere

Testează argumentarea și closingul vânzării.

02

Ascultare activă

Măsoară înțelegerea așteptărilor clientului.

03

Rezistență la refuz

Verifică perseverența după un răspuns negativ.

04

Stăpânire de sine

Măsoară calmul în perioadele de vârf.

05

Prospectare

Testează portofoliul și utilizarea CRM.

06

Adaptabilitate

Verifică actualizarea cunoștințelor și flexibilitatea.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

IPSATIV ÎNTREBĂRI · ~120 ÎNTREBĂRI · ~20 DE MINUTE

DIMENSIUNI ȘI CRITERII

23 criterii în 4 dimensiuni.

01 COMPETENȚE PROFESIONALE

4 CRITERII

A demonstra analiză / sinteză a așteptărilor clienților în situație de vânzare.

A menține o gestionare a stresului în timpul vârfurilor de activitate comercială.

A demonstra simț al eficienței pentru a atinge obiectivele de vânzări.

A manifesta o capacitate de persuasiune / negociere pentru a încheia vânzări.

02 COMPETENȚE RELAȚIONALE

4 CRITERII

A demonstra simț didactic pentru a explica o ofertă comercială.

A demonstra ușurință în contact cu clienții și potențialii clienți.

A demonstra ascultare activă în cadrul schimburilor comerciale.

A demonstra capacitate de a vorbi în public în cadrul ședințelor sau prezentărilor către client.

03 COMPETENȚE PERSONALE

7 CRITERII

A demonstra spirit de inițiativă pentru a dezvolta portofoliul comercial.

A demonstra rezistență la eșec după un refuz din partea clientului.

A demonstra simț al competiției pentru a performa în echipa de vânzări.

A demonstra stăpânire de sine în fața situațiilor tensionate.

A demonstra voință și perseverență până la semnarea contractului.

A-și actualiza cunoștințele despre tehnicile de vânzare.

+ 1 alt criteriu

04 COMPETENȚE TEHNICE

8 CRITERII

Stăpânirea tehnicilor de vânzare și de closing

Cunoașterea aprofundată a produselor și serviciilor

Gestionarea proactivă a relației cu clientul și fidelizarea

Prospectare eficientă și dezvoltarea portofoliului

Negociere avansată și gestionarea obiecțiilor

Utilizarea optimă a instrumentelor CRM

+ 2 alte criterii

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

REZULTATE UTILIZABILE IMEDIAT DE RESURSELE UMANE.

După test, SIGMUND transformă răspunsurile în repere concrete pentru selecție, comparare și pregătirea interviului. Un asistent bazat pe inteligență artificială, sub formă de chatbot, vă ajută de asemenea să interpretați rezultatele și să treceți la acțiune.



01

Scoruri și profil de referință

O privire de ansamblu asupra competențelor cu scoruri detaliate, autoevaluare și comparație cu profilul așteptat.

02

Raport adaptat nevoii

De la raportul detaliat la sinteza scurtă, în funcție de nivelul de detaliu de care are nevoie recrutorul sau managerul.

03

Vizualizări clare

Radar, histogramă și comparații pentru a identifica rapid punctele tari și domeniile de dezvoltare.

04

Ghiduri de acțiune

Întrebări de interviu și recomandări personalizate pentru a aprofunda rezultatele și a pregăti pașii următori.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

FIABILITATE ȘTIINȚIFICĂ

Un test creat pentru a sprijini deciziile de selecție, evaluare și dezvoltare.

~120

ÎNTREBĂRI

4

DIMENSIUNI

~20 de minute

DURATĂ

VALIDARE

- **Validare externă independentă**
  Validare internă și consecvență
- **Fiabilitate și stabilitate**
  Consecvența răspunsurilor și a scalelor
- **Cunoștințe profesionale**
  Peste 500 de chestionare de cunoștințe profesionale

DISPONIBIL ÎN

Peste 10 limbi

Franceză · Engleză · Germană · Spaniolă și altele

Contactați echipa noastră pentru o demonstrație: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06