PSZICHOMETRIA · SIGMUND

ÉRTÉKESÍTÉSI POTENCIÁL®

Meggyőzőképesség, tárgyalástechnika és kudarctűrés egy prediktív profilban.



© 2026

A MEGOLDÁS ÉRTÉKESÍTÉSI KÉPVISELŐK KIVÁLASZTÁSÁRA

Az Értékesítési Potenciál® teszt azokat a dimenziókat méri, amelyek bevételt termelnek: meggyőzést, tárgyalástechnikát, aktív hallgatást és kudarctűrést. Négy területen méri a szakmai, interperszonális, személyes és technikai adottságokat, CRM-ismerettel együtt. Az eredmény korrelál a jövőbeli teljesítménnyel.

Mire használják? Kereskedelmi vezetők, HR-csapatok és ügyfélmenedzserek használják felvételre, onboardingra, coachingra és több jelölt összehasonlítására.



01 **Kereskedelmi igazgatók**
Olyan jelölteket találnak, akik túlteljesítik a célokat.

02 **Értékesítési HR**
Csökkentik a költséges hibás felvételek számát.

03 **B2B értékesítők**
Felismerik a tárgyalási és meggyőzési erősségeiket.

04 **Coachok**
A kudarctűrés és az önbizalom területén építenek fejlődést.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

AMIT EZ A TESZT MEGVÁLTOZTAT AZ ÖN SZÁMÁRA.

Körülbelül 45 perc, több mint 500 szakmai kérdés, húsz féle jelentés.

01

Meggyőzés

Befolyásolási készség és hatásos nyilvános beszéd ügyfelek előtt.

02

Tárgyalástechnika

Technikák elsajátítása és kifogások kezelése értékesítési helyzetben.

03

Kudarctűrés

Gyors talpra állás visszautasítás után, önbizalom megőrzése mellett.

04

Ügyfélmegértés

Aktív hallgatás és a valódi igények feltárása a beszélgetésben.

05

CRM-fegyelem

Precíz utánkövetés és modern értékesítési eszközök használata.

06

Szakmai tudás

500-nál több kérdőív a termékek, a piac és a stratégiák ismeretére.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 03

NORMATÍV · ~450 KÉRDÉS · ~45 PERC

DIMENZIOK ÉS KRITÉRIUMOK

24 kritérium 4 dimenzióban.

01 SZAKMAI TULAJDONSÁGOK

6 KRITÉRIUM

Meggyőzési és befolyásolási készségek

A tárgyalási technikák elsajátítása

Stresszkezelés értékesítési helyzetekben

Személyes szervezettség és precizitás az utánkövetésben

Naprakész ismeretek a termékekről és a piacról

Didaktikai készségek a magyarázathoz és a meggyőzéshez

02 INTERPERSZONÁLIS TULAJDONSÁGOK

3 KRITÉRIUM

Könnyed kapcsolatteremtés és a bizalom gyors kialakítása

Aktív hallgatás és az ügyfél igényeinek megértése

Nyilvános beszéd képessége hatásos módon

03 SZEMÉLYES TULAJDONSÁGOK

9 KRITÉRIUM

Ellenálló képesség a kudarccal szemben és gyors talpra állás

Önbizalom és magabiztosság

Valóságérzék és pragmatizmus

Önuralom nehéz helyzetekben

Gondolkodás eredetisége és kreativitás

Kezdeményezőkészség és kockázatvállalás

+ 3 további kritérium

04 TECHNIKAI KÉSZSÉGEK

6 KRITÉRIUM

Modern értékesítési technikák

A termékek és a piac mélyreható ismerete

Ügyfélkapcsolat-kezelés

A CRM-eszközök hatékony használata

Prospektálási és üzletfejlesztési stratégiák

+500 szakmai ismereteket felmérő kérdőív

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

KÖZLEN HASZNÁLHATÓ EREDMÉNYEK A HR SZÁMÁRA.

A teszt után a SIGMUND a válaszokat konkrét kiindulópontokká alakítja a kiválasztáshoz, az összehasonlításhoz és az interjú előkészítéséhez. A mesterséges intelligencián alapuló asszisztens csevegőrobot formájában szintén segít az eredmények értelmezésében és a cselekvésben.



01

Pontozás és referenciaprofil

Kompetenciaáttekintés részletes pontszámokkal, önértékeléssel és az elvárt profillal való összehasonlítással.

02

Igényekhez igazított jelentés

A részletes jelentéstől a rövid összefoglalóig, attól függően, milyen részletességre van szüksége a toborzónak vagy a vezetőnek.

03

Átlátható vizualizációk

Radar, histogramok és összehasonlítások az erősségek és fejlesztési területek gyors felismeréséhez.

04

Cselekvési útmutatók

Interjúkérdések és személyre szabott javaslatok az eredmények mélyebb feltárásához és a következő lépések előkészítéséhez.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

TUDOMÁNYOS MEGBÍZHATÓSÁG

Olyan teszt, amely támogatja a kiválasztási, értékelési és fejlesztési döntéseket.

~450
KÉRDÉS

4
DIMENZIÓ

~45 perc
IDŐTARTAM

VALIDÁLÁS

- **Független külső validálás**
  Belső validálás és konzisztencia
- **Megbízhatóság és stabilitás**
  A válaszok és skálák konzisztenciája
- **Szakmai ismeretek**
  Több mint 500 szakmai ismereti kérdőív

ELÉRHETŐ

Több mint 10 nyelven

Francia · Angol · Német · Spanyol és több

Vegye fel velünk a kapcsolatot egy bemutatóért: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06