PSYKOMETRI · SIGMUND

# KOMPETANSEPRO SALG®

Forhandling, lytting og motstand mot avslag: vurder selgere på 20 minutter.





© 2026 

# LØSNINGEN FOR Å REKRUTTERE SELGERE SOM NÅR MÅLENE SINE.

KompetansePro Salg® måler overtalelse, forhandling, håndtering av innvendinger og kundeorientering. Testen vurderer aktiv lytting, motstandsdyktighet etter et avslag og utholdenhet helt til kontrakten er signert. Du skiller profiler som kan utvikle en portefølje og holde trykket over tid.

**Hva brukes det til?** Sikre rekrutteringen av selgere og salgsmedarbeidere, sammenligne profiler på salgspotensial og forberede intervjuet om prospektering og closing.



**01** **Salgsledere**
Redusere turnover det første året

**02** **HR i salg**
Objektivisere kandidatenes salgspotensial

**03** **Salgsdirektører**
Tilpasse profiler til salgsmålene

**04** **Teamledere i salg**
Avdekke utholdenhet og motstand mot avslag


© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 02

# HVA DENNE TESTEN ENDRER FOR DERE.

Fire kompetanseområder som viser salgspotensialet bak talen.

01

### Forhandling

Vurdere overtalelse og håndtering av innvendinger.

02

### Kundelytting

Måle analyse av forventninger i en salgssituasjon.

03

### Motstand mot avslag

Kontrollere utholdenhet etter et tapt salg.

04

### Prospektering

Situere initiativ til å utvikle porteføljen.

05

### Stressmestring

Kontrollere stabilitet i toppperioder.

06

### Fagkunnskap

Over 500 spørreskjemaer om salgsteknikk.


© 2026 · SIGMUNDTEST.COM 

IPSATIV SPØRSMÅL · ~120 SPØRSMÅL · ~20 MINUTTER

# DIMENSJONER OG KRITERIER

23 kriterier i 4 dimensjoner.

## 01 PROFESJONELLE KOMPETANSER

4 KRITERIER

**Vise analyse** / syntese av kundeforventninger i en salgssituasjon.

**Opprettholde stressmestring** under topper i salgsaktiviteten.

**Vise effektivitetsbevissthet** for å nå salgsmålene.

**Utvise overtalelses-** / forhandlingsevne for å lukke salg.

## 02 RELASJONELLE KOMPETANSER

4 KRITERIER

**Vise pedagogisk** sans for å forklare et salgstilbud.

**Vise letthet** for kontakt med kunder og potensielle kunder.

**Vise aktiv** lytting i salgsdialoger.

**Vise evne** til å snakke i forsamlinger på møter eller i kundepresentasjoner.

## 03 PERSONLIGE KOMPETANSER

7 KRITERIER

**Vise initiativ** for å utvikle salgsporteføljen.

**Vise motstandsdyktighet** mot nederlag etter et kundeavslag.

**Vise konkurranseinstinkt** for å prestere i salgsteamet.

**Vise selvbeherskelse** i pressede situasjoner.

**Vise vilje** og utholdenhet helt til kontrakten er signert.

**Oppdatere kunnskapen** sin om salgsteknikker.

+ 1 annet kriterium

## 04 TEKNISKE KOMPETANSER

8 KRITERIER

**Beherskelse av** salgs- og closingteknikker

**Inngående kunnskap** om produkter og tjenester

**Proaktiv styring** av kunderelasjonen og lojalitetsbygging

**Effektiv prospektering** og porteføljeutvikling

**Avansert forhandling** og håndtering av innvendinger

**Optimal bruk** av CRM-verktøy

+ 2 andre kriterier



© 2026 · SIGMUNDTEST.COM 

# RESULTATER SOM HR KAN BRUKE DIREKTE.

Etter testen gjør SIGMUND svarene om til konkrete holdepunkter for å rekruttere, sammenligne og forberede intervjuet. En AI-basert assistent i form av en chatbot hjelper dere også med å tolke resultatene og gå videre til handling.




**01**

## Skårer og referanseprofil

En kompetanseoversikt med detaljerte skårer, selvurdering og sammenligning med forventet profil.

**02**

## Rapport tilpasset behovet

Fra den detaljerte rapporten til det korte sammendraget, avhengig av detaljnivået rekruttereren eller lederen trenger.

**03**

## Tydelige visualiseringer

Radar, histogrammer og sammenligninger for å se styrker og utviklingsområder raskt.

**04**

## Handlingsguider

Intervjuspørsmål og målrettede spor for å gå i dybden på resultatene og forberede neste steg.


© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 05

# VITENSKAPELIG PÅLITELIGHET

En test laget for å støtte beslutninger om utvelgelse, vurdering og utvikling.

**~120**

SPØRSMÅL

**4**

DIMENSJONER

**~20 minutter**

TIDSBRUK

## VALIDERING

- **Uavhengig ekstern validering**
  Intern validering og konsistens
- **Reliabilitet og stabilitet**
  Konsistens i svar og skalaer
- **Fagkunnskap**
  Mer enn 500 jobbspesifikke kunnskapsspørreskjemaer

TILGJENGELIG PÅ

## Mer enn 10 språk

Fransk · Engelsk · Tysk · Spansk og flere

Kontakt teamet vårt for en demonstrasjon: service@sigmund.net

**SIGMUNDTEST.COM →**



© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06