PSZICHOMETRIA · SIGMUND

PRO SALES SKILLS TEST®

Meggyőzés, tárgyalás, visszautasítás-tűrés és CRM-fegyelem – B2B értékesítők mérése 20 perc alatt.



© 2026

A MEGOLDÁS AZ ÉRTÉKESÍTŐI CSAPATOK FELVÉTELÉHEZ

Egy rossz értékesítői felvétel nem csak bért kerül: elveszik a portfólió, a csapat lendülete és a hónap vége. A teszt 20 perc alatt méri a meggyőzési és tárgyalási készséget, az aktív hallgatást, a visszautasítás utáni ellenálló képességet, a kitartást az aláírásig és a CRM-eszközök használatát.

Mire használják? B2B értékesítők, üzletkötők, értékesítési vezetők és ügyfélkapcsolati menedzserek előszűrése. Nagy volumenű toborzásra és csapatfejlesztésre.



01 **Értékesítési vezető**
Kiszűri, ki képes lezárni a szerződést nyomás alatt

02 **B2B HR-partner**
Portfóliót és kifogáskezelést mérő, tárgyilagos előszűrés

03 **Üzletfejlesztési vezető**
Versenyorientált, kitartó profilok azonosítása

04 **Értékesítési coach**
Egyéni fejlesztési tervek alapja mért adatokból

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

AMIT EZ A TESZT MEGVÁLTOZTAT AZ ÖN SZÁMÁRA.

Négy dimenzió, 20 perc: szakmai, kapcsolati, személyes és technikai értékesítési kép.

01

Meggyőzés és zárás

Tárgyalástechnika és kifogáskezelés a szerződés aláírásáig.

02

Aktív hallgatás

Az ügyfél igényeinek felmérése és értelmezése.

03

Visszautasítás-tűrés

Ellenálló képesség és önuralom elutasítás után.

04

Kitartás

Akaraterő és versenyorientáltság a cél eléréséig.

05

Termék és CRM

Termékismeret, ügyfélkapcsolat-kezelés és CRM-használat.

06

500+ kérdőív

Zárási technikákra és piacelemzésre szabott ismeretmodulok.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 03

IPSZATÍV KÉRDÉSEK · ~120 KÉRDÉS · ~20 PERC

DIMENZIOK ÉS KRITÉRIUMOK

23 kritérium 4 dimenzióban.

01 SZAKMAI KÉSZSÉGEK

4 KRITÉRIUM

Analitikus/szintetizáló készségeket mutat az ügyfelek elvárásaival kapcsolatban értékesítési helyzetekben.

Stresszkezelés terén stabil marad az értékesítési csúcsidőszakokban.

Hatékonyságra való törekvést mutat az értékesítési célok elérése érdekében.

Meggyőzési/tárgyalási készségeket vet be az értékesítés lezárásához.

02 INTERPERSZONÁLIS KÉSZSÉGEK

4 KRITÉRIUM

Didaktikus megközelítést alkalmaz az értékesítési ajánlat ismertetésekor.

Könnyed kapcsolatteremtést mutat az ügyfelekkel és potenciális ügyfelekkel.

Aktív hallgatást tanúsít az értékesítési interakciók során.

Nyilvános beszédkészséget mutat megbeszéléseken vagy ügyfélprezentációkon.

03 SZEMÉLYES KÉSZSÉGEK

7 KRITÉRIUM

Kezdeményezőkészséget mutat az értékesítési portfólió fejlesztésében.

Ellenálló képességet tanúsít a kudarccal szemben ügyfél-elutasítás után.

Versenyorientáltságot mutat az értékesítési csapatban való teljesítéshez.

Önuralmat tanúsít feszült helyzetekben.

Akaraterőt és kitartást mutat a szerződés aláírásáig.

Folyamatosan frissíti az értékesítési technikákkal kapcsolatos ismereteit.

+ 1 további kritérium

04 TECHNIKAI KÉSZSÉGEK

8 KRITÉRIUM

Az értékesítési és zárási technikák magas szintű ismerete

A termékek és szolgáltatások alapos ismerete

Proaktív ügyfélkapcsolat-kezelés és hűségépítés

Hatékony ügyfélszerzés és portfóliófejlesztés

Fejlett tárgyalástechnika és kifogáskezelés

A CRM-eszközök optimális használata

+ 2 további kritérium

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

KÖZLEN HASZNÁLHATÓ EREDMÉNYEK A HR SZÁMÁRA.

A teszt után a SIGMUND a válaszokat konkrét kiindulópontokká alakítja a kiválasztáshoz, az összehasonlításhoz és az interjú előkészítéséhez. A mesterséges intelligencián alapuló asszisztens csevegőrobot formájában szintén segít az eredmények értelmezésében és a cselekvésben.



01

Pontozás és referenciaprofil

Kompetenciaáttekintés részletes pontszámokkal, önértékeléssel és az elvárt profillal való összehasonlítással.

02

Igényekhez igazított jelentés

A részletes jelentéstől a rövid összefoglalóig, attól függően, milyen részletességre van szüksége a toborzónak vagy a vezetőnek.

03

Átlátható vizualizációk

Radar, histogramok és összehasonlítások az erősségek és fejlesztési területek gyors felismeréséhez.

04

Cselekvési útmutatók

Interjúkérdések és személyre szabott javaslatok az eredmények mélyebb feltárásához és a következő lépések előkészítéséhez.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

TUDOMÁNYOS MEGBÍZHATÓSÁG

Olyan teszt, amely támogatja a kiválasztási, értékelési és fejlesztési döntéseket.

~120
KÉRDÉS

4
DIMENZIÓ

~20 perc
IDŐTARTAM

VALIDÁLÁS

- **Független külső validálás**
  Belső validálás és konzisztencia
- **Megbízhatóság és stabilitás**
  A válaszok és skálák konzisztenciája
- **Szakmai ismeretek**
  Több mint 500 szakmai ismereti kérdőív

ELÉRHETŐ

Több mint 10 nyelven

francia · angol · német · spanyol és több

Vegye fel velünk a kapcsolatot egy bemutatóért: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06