ПСИХОМЕТРИЯ · SIGMUND

КОМПЕТЕНЦИИ PRO ПРОДАЖБИ®

Подбор на търговци: преговори, мотивация и клиентска ориентация за 20 минути.



© 2026

РЕШЕНИЕ ЗА ПОДБОР В ПРОДАЖБИТЕ



Компетенции Pro Продажби® измерва уменията за успех в търговията. Тестът проверява убеждаването и преговорите, активното слушане и аргументацията, както и устойчивостта след отказ и самоконтрола при натоварване. Техническият блок покрива техниките за продажби, работата с CRM и проспектирането на клиенти.

За какво се използва? Използвайте теста при набиране на търговци и консултанти, при оценка на търговски екипи и при решения за развитие. Критериите могат да се адаптират към различни екипи и сектори.

01 **Търговци на дребно**
Оценява аргументация и работа с клиенти

02 **Консултанти по продажби**
Проверява преговори и активно слушане

03 **Мениджъри на портфолио**
Измерва проспектиране и задържане

04 **Нови търговци**
Показва мотивация и устойчивост на отказ

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

КАКВО ПРОМЕНЯ ТОЗИ ТЕСТ ЗА ВАС.

Какво измерва тестът

01

Преговори

Проверява убеждаването и справянето с възражения.

02

Клиентска ориентация

Оценява активно слушане и анализ на очакванията.

03

Устойчивост

Измерва реакцията след отказ и при натоварване.

04

Мотивация

Отчита състезателния дух и волята за резултат.

05

Техники за продажби

Проверява приключването на сделки и CRM.

06

Адаптивност

Оценява гъвкавостта при промени на пазара.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

~120 ВЪПРОСА · ~20 МИНУТИ

ИЗМЕРЕНИЯ И КРИТЕРИИ

23 критерия в 4 измерения.

01 ПРОФЕСИОНАЛНИ КОМПЕТЕНЦИИ

4 КРИТЕРИЯ

Демонстриране на анализ / синтез на клиентските очаквания в ситуация на продажба.

Запазване на управление на стреса по време на пикове в търговската дейност.

Показване на усет за ефективност за постигане на целите за продажби.

Разгръщане на способност за убеждаване / преговаряне за сключване на продажби.

02 МЕЖДУЛИЧНОСТНИ КОМПЕТЕНЦИИ

4 КРИТЕРИЯ

Демонстриране на педагогически усет за обясняване на търговска оферта.

Демонстриране на лесна комуникация с клиенти и потенциални клиенти.

Демонстриране на активно слушане по време на търговски разговори.

Демонстриране на способност за публично говорене на среща или при представяне пред клиент.

03 ЛИЧНИ КОМПЕТЕНЦИИ

7 КРИТЕРИЯ

Демонстриране на инициативност за развиване на търговското портфолио.

Демонстриране на устойчивост на неуспех след отказ от клиент.

Демонстриране на състезателен дух за постигане на резултати в екип за продажби.

Демонстриране на самоконтрол в напрегнати ситуации.

Демонстриране на воля и постоянство до подписването на договора.

Актуализиране на знанията за техниките за продажби.

+ 1 друг критерий

04 ТЕХНИЧЕСКИ КОМПЕТЕНЦИИ

8 КРИТЕРИЯ

Владеене на техниките за продажби и приключване на сделки

Задълбочени познания за продуктите и услугите

Проактивно управление на клиентските взаимоотношения и задържане на клиенти

Ефективно проспектиране и развитие на портфолио

Напреднали преговори и справяне с възражения

Оптимално използване на CRM инструменти

+ 2 други критерия

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

РЕЗУЛТАТИ, КОИТО HR МОЖЕ ДА ИЗПОЛЗВА ВЕДНАГА.

След теста SIGMUND превръща отговорите в конкретни ориентири за подбор, сравнение и подготовка на интервюто. Асистент на базата на изкуствен интелект под формата на чатбот също помага при тълкуването на резултатите и прехода към действие.



01

Резултати и референтен профил

Обзор на компетенциите с подробни резултати, самооценка и сравнение с очаквания профил.

02

Доклад, адаптиран към нуждата

От подробния доклад до краткото резюме според нивото на детайлност, от което се нуждае рекрутерът или мениджърът.

03

Ясни визуализации

Радар, хистограми и сравнения за бързо откриване на силните страни и областите за развитие.

04

Ръководства за действие

Въпроси за интервю и персонализирани насоки за задълбочаване на резултатите и подготовка на следващите стъпки.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

НАУЧНА НАДЕЖДНОСТ

Тест, създаден да подкрепя решенията за подбор, оценка и развитие.

~120
ВЪПРОСА

4
ИЗМЕРЕНИЯ

~20 минути
ПРОДЪЛЖИТЕЛНОСТ

ВАЛИДАЦИЯ

- **Независима външна валидация**
  Вътрешна валидация и последователност
- **Надеждност и стабилност**
  Последователност на отговорите и скалите
- **Професионални знания**
  Над 500 въпросника за професионални знания

ДОСТЪПЕН НА

Повече от 10 езика

Френски · Английски · Немски · Испански и други

Свържете се с екипа ни за демонстрация: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06