PSYKOMETRI · SIGMUND

KOMPETENCEPRO SALG®

Forhandling, kundekontakt og motivation: vurder salgsprofiler på 20 minutter.



© 2026

LØSNINGEN TIL AT REKRUTTERE SÆLGERE MED REELT POTENTIALE

KompetencePro Salg® måler analyse af kundeforventninger, forhandlingsevne og effektivitetsforståelse i salgsarbejdet. Testen dækker aktiv lytning, kundekontakt og klar formidling af tilbud i møder. Personligt vurderes initiativ, modstandsdygtighed efter afslag og vedholdenhed samt brug af CRM og produktviden.

Hvad bruges det til? Til sælgere, salgskonsulenter, key account-ansvarlige og salgsledere. Brug testen ved ansættelse, forfremmelse og intern mobilitet i salgsteams.



01 **Salgschef**
Vælge sælgere, der lukker aftaler og holder kursen

02 **Rekrutteringsansvarlig**
Sammenligne salgstalenter på samme grundlag

03 **HR i salgsorganisation**
Begrænse udskiftning i det første år

04 **Key account-leder**
Finde profiler med forhandlingsstyrke og tålmodighed

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

HVAD DENNE TEST ÆNDRER FOR JER.

Seks styrker, der viser, om en kandidat kan skabe kontakt, forhandle og holde fast til underskrift.

01

Forhandling

Tilbud og indvendinger håndteres hele vejen til aftale.

02

Kundekontakt

Kontakt skabes hurtigt og holder over tid.

03

Aktiv lytning

Kundens reelle behov styrer dialogen.

04

Vedholdenhed

Kandidaten fortsætter efter et nej.

05

Stress og afslag

Ro og selvbeherskelse under pres i salget.

06

Faglig viden

CRM, produkter og marked i 500+ spørgeskemaer.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

IPSATIV SPØRGSMÅL · ~120 SPØRGSMÅL · ~20 MINUTTER

DIMENSIONER OG KRITERIER

23 kriterier i 4 dimensioner.

01 FAGLIGE KOMPETENCER

4 KRITERIER

Udvise analyse / syntese af kundeforventninger i salgssituationer.

Bevare stresshåndtering under spidsbelastninger i salgsarbejdet.

Vise effektivitetsforståelse for at nå salgsmålene.

Udvise overtalelses- / forhandlingsevne for at lukke salg.

02 RELATIONELLE KOMPETENCER

4 KRITERIER

Udvise pedagogisk sans for at forklare et salgstilbud.

Udvise let ved at skabe kontakt med kunder og potentielle kunder.

Udvise aktiv lytning i salgsdialogen.

Udvise evne til at tale i møder ved møder eller kundepræsentationer.

03 PERSONLIGE KOMPETENCER

7 KRITERIER

Udvise initiativ for at udvikle kundeporteføljen.

Udvise modstandsdygtighed over for nederlag efter et kundafslag.

Udvise konkurrencementalitet for at præstere i salgsteamet.

Udvise selvbeherskelse i spændte situationer.

Udvise vilje og vedholdenhed indtil kontrakten er underskrevet.

Opdatere sin viden om salgsteknikker.

+ 1 andet kriterium

04 TEKNISKE KOMPETENCER

8 KRITERIER

Beherskelse af salgs- og closingteknikker

Grundig viden om produkter og tjenester

Proaktiv styring af kunderelationen og kundeloyalitet

Effektiv prospektering og porteføljeudvikling

Avanceret forhandling og håndtering af indvendinger

Optimal brug af CRM-værktøjer

+ 2 andre kriterier

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

RESULTATER DER KAN BRUGES DIREKTE AF HR.

Efter testen omsætter SIGMUND svarene til konkrete pejlemærker for at rekruttere, sammenligne og forberede samtalen. En AI-baseret assistent i form af en chatbot hjælper jer også med at fortolke resultaterne og komme videre til handling.



01

Scorer og referenceprofil

Et kompetenceoverblik med detaljerede scorer, selvvurdering og sammenligning med den forventede profil.

02

Rapport tilpasset behovet

Fra den detaljerede rapport til det korte resumé, alt efter hvilket detaljeringsniveau recruiters eller ledere har brug for.

03

Tydelige visualiseringer

Radar, histogrammer og sammenligninger, så styrker og udviklingsområder ses med det samme.

04

Handlingsguides

Interviewspørgsmål og målrettede spor til at gå i dybden med resultaterne og forberede næste skridt.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

VIDENSKABELIG PÅLIDELIGHED

En test skabt til at understøtte beslutninger om ansættelse, vurdering og udvikling.

~120

SPØRGSMÅL

4

DIMENSIONER

~20 minutter

VARIGHED

VALIDERING

- **Uafhængig ekstern validering**
  Intern validering og konsistens
- **Reliabilitet og stabilitet**
  Konsistens i svar og skalaer
- **Faglig viden**
  Mere end 500 jobspecifikke vidensspørgeskemaer

TILGÆNGELIG PÅ

Mere end 10 sprog

Fransk · Engelsk · Tysk · Spansk og flere

Kontakt vores team for en demonstration: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06