ΨΥΧΟΜΕΤΡΙΑ · SIGMUND

ΔΕΞΙΌΤΗΤΕΣ PRO ΠΩΛΉΣΕΩΝ®

Πειθώ, διαπραγμάτευση και αντοχή στην άρνηση: αξιολογήστε πωλητές σε 20 λεπτά.



© 2026

Η ΛΥΣΗ ΓΙΑ ΝΑ ΕΠΙΛΕΓΕΤΕ ΠΩΛΗΤΕΣ ΜΕ ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΟ ΔΥΝΑΜΙΚΟ

Οι Δεξιότητες PRO Πωλήσεων® μετρούν την ανάλυση των αναγκών του πελάτη, την πειθώ, τη διαπραγμάτευση και το κλείσιμο συμφωνιών. Αξιολογούν την αντοχή στην άρνηση, τον αυτοέλεγχο στις εντάσεις, την ενεργητική ακρόαση και τη γνώση εργαλείων CRM. Διακρίνετε προφίλ που κρατούν σταθερή απόδοση και μετά το πρώτο τρίμηνο.

Για ποιες χρήσεις; Προεπιλογή πωλητών και εμπορικών στελεχών, στελέχωση ομάδων πεδίου και τηλεπωλήσεων, προετοιμασία συνέντευξης και τεκμηρίωση των αποφάσεων.



01 **Εμπορικοί διευθυντές**
Επιλογή πωλητών με σταθερή απόδοση

02 **Υπεύθυνοι προσλήψεων**
Λιγότερες αποτυχημένες προσλήψεις

03 **Sales managers**
Σύγκριση υποψηφίων με κοινά κριτήρια

04 **Επιχειρηματίες**
Στελέχωση με καθαρή εμπορική προοπτική

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

ΤΙ ΑΛΛΑΖΕΙ ΑΥΤΟ ΤΟ ΤΕΣΤ ΓΙΑ ΕΣΑΣ.

Έξι δείκτες για πωλητές με πειθώ, αντοχή και συνέπεια στο κλείσιμο.

01

Πειθώ και κλείσιμο

Έλεγχος ικανότητας ολοκλήρωσης συμφωνίας.

02

Διαχείριση αντιρρήσεων

Αξιολόγηση απάντησης σε άρνηση πελάτη.

03

Ενεργητική ακρόαση

Κατανόηση αναγκών πριν την πρόταση.

04

Αντοχή στην πίεση

Εκτίμηση σταθερότητας σε περιόδους αιχμής.

05

Ανάπτυξη πελατολογίου

Πρόβλεψη ικανότητας προσέλκυσης πελατών.

06

Εμπορικές γνώσεις

Πάνω από 500 ερωτηματολόγια και τεχνικές closing.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 03

ΙΨΑΤΙΚΌΣ ΕΡΩΤΉΣΕΙΣ · ~120 ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ · ~20 ΛΕΠΤΆ

ΔΙΑΣΤΑΣΕΙΣ ΚΑΙ ΚΡΙΤΗΡΙΑ

23 κριτήρια σε 4 διαστάσεις.

01 ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΈΣ ΔΕΞΙΌΤΗΤΕΣ

4 ΚΡΙΤΗΡΙΑ

Επίδειξη ανάλυσης / σύνθεσης των προσδοκιών των πελατών σε συνθήκες πώλησης.

Διατήρηση της διαχείρισης του άγχους σε περιόδους αιχμής της εμπορικής δραστηριότητας.

Επίδειξη προσανατολισμού στην αποτελεσματικότητα για την επίτευξη των στόχων πωλήσεων.

Ανάπτυξη ικανότητας πειθούς / διαπραγμάτευσης για το κλείσιμο πωλήσεων.

02 ΔΙΑΠΡΟΣΩΠΙΚΈΣ ΔΕΞΙΌΤΗΤΕΣ

4 ΚΡΙΤΗΡΙΑ

Επίδειξη μεταδοτικότητας για την επεξήγηση μιας εμπορικής προσφοράς.

Επίδειξη άνεσης στην επικοινωνία με πελάτες και δυνητικούς πελάτες.

Επίδειξη ενεργητικής ακρόασης κατά τις εμπορικές συνομιλίες.

Επίδειξη ικανότητας ομιλίας ενώπιον κοινού σε συσκέψεις ή παρουσιάσεις πελατών.

03 ΠΡΟΣΩΠΙΚΈΣ ΔΕΞΙΌΤΗΤΕΣ

7 ΚΡΙΤΗΡΙΑ

Επίδειξη πνεύματος πρωτοβουλίας για την ανάπτυξη του εμπορικού χαρτοφυλακίου.

Επίδειξη ανθεκτικότητας στην αποτυχία μετά από άρνηση πελάτη.

Επίδειξη ανταγωνιστικού πνεύματος για υψηλές επιδόσεις στην ομάδα πωλήσεων.

Επίδειξη αυτοελέγχου απέναντι σε καταστάσεις έντασης.

Επίδειξη βούλησης και επιμονής μέχρι την υπογραφή του συμβολαίου.

Επικαιροποίηση των γνώσεων σχετικά με τις τεχνικές πωλήσεων.

+ 1 ακόμη κριτήριο

04 ΤΕΧΝΙΚΈΣ ΔΕΞΙΌΤΗΤΕΣ

8 ΚΡΙΤΗΡΙΑ

Άριστη γνώση τεχνικών πωλήσεων και closing

Σε βάθος γνώση προϊόντων και υπηρεσιών

Προληπτική διαχείριση σχέσεων με πελάτες και διατήρηση πελατολογίου

Αποτελεσματική προσέλκυση δυνητικών πελατών και ανάπτυξη χαρτοφυλακίου

Προηγμένη διαπραγμάτευση και διαχείριση αντιρρήσεων

Βέλτιστη χρήση εργαλείων CRM

+ 2 ακόμη κριτήρια

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 04

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΑΜΕΣΑ ΧΡΗΣΙΜΑ ΓΙΑ ΤΟ HR.

Μετά τη δοκιμασία, η SIGMUND μετατρέπει τις απαντήσεις σε συγκεκριμένα σημεία αναφοράς για επιλογή, σύγκριση και προετοιμασία της συνέντευξης. Ένας βοηθός βασισμένος στην τεχνητή νοημοσύνη, με τη μορφή chatbot, σας βοηθά επίσης να ερμηνεύσετε τα αποτελέσματα και να περάσετε στη δράση.



01

Βαθμοί και προφίλ αναφοράς

Ισοζύγιο δεξιοτήτων με αναλυτικούς βαθμούς, αυτοαξιολόγηση και σύγκριση με το αναμενόμενο προφίλ.

02

Έκθεση προσαρμοσμένη στην ανάγκη

Από την αναλυτική έκθεση έως τη σύντομη σύνοψη, ανάλογα με το επίπεδο λεπτομέρειας που χρειάζεται ο υπεύθυνος προσλήψεων ή ο μάνατζερ.

03

Καθαρές οπτικοποιήσεις

Radar, ιστογράμματα και συγκρίσεις για γρήγορο εντοπισμό δυνατών σημείων και αναπτυξιακών πεδίων.

04

Οδηγοί δράσης

Ερωτήσεις συνέντευξης και εξατομικευμένες κατευθύνσεις για εμβάθυνση στα αποτελέσματα και προετοιμασία των επόμενων βημάτων.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

ΕΠΙΣΤΗΜΟΝΙΚΗ ΑΞΙΟΠΙΣΤΙΑ

Ένα τεστ σχεδιασμένο να στηρίζει αποφάσεις επιλογής, αξιολόγησης και ανάπτυξης.

~120
ΕΡΩΤΗΣΕΙΣ

4
ΔΙΑΣΤΑΣΕΙΣ

~20 λεπτά
ΔΙΑΡΚΕΙΑ

ΕΠΙΚΥΡΩΣΗ

- **Διπλή εξωτερική επικύρωση**
  Εσωτερική επικύρωση και συνέπεια
- **Αξιοπιστία και σταθερότητα**
  Συνέπεια απαντήσεων και κλιμάκων
- **Επαγγελματική γνώση**
  Περισσότερα από 500 ερωτηματολόγια επαγγελματικών γνώσεων

ΔΙΑΘΕΣΙΜΟ ΣΕ

Περισσότερες από 10 γλώσσες

Γαλλικά · Αγγλικά · Γερμανικά · Ισπανικά και άλλες

Επικοινωνήστε με την ομάδα μας για μια επίδειξη: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06