PSYKOMETRI · SIGMUND

KOMPETENSPRO FÖRSÄLJNING®

Förhandling, kundkontakt och motivation: bedöm säljprofiler på 20 minuter.



© 2026

LÖSNINGEN FÖR ATT REKRYTERA SÄLJARE MED POTENTIAL

KompetensPro Försäljning® mäter analys av kundens förväntningar, förhandlingsförmåga och effektivitet i jakten på försäljningsmål. Testet täcker aktivt lyssnande, kundkontakt och tydlig presentation av erbjudanden. Personligt prövas initiativ, motståndskraft efter avslag och uthållighet fram till signering.

Vad används det till? För säljare, säljkonsulter, key account-ansvariga och säljchefer. Använd testet vid anställning, befordran och intern rörlighet i säljteam.



01 **Säljchef**
Välja säljare som stänger affärer och håller kursen

02 **Rekryteringsansvarig**
Jämföra säljtalanger på samma grund

03 **HR säljorganisation**
Begränsa personalomsättningen under första året

04 **Key account-chef**
Hitta profiler med förhandlingsstyrka och tålamod

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

VAD DETTA TEST FÖRÄNDRAR FÖR ER.

Sex styrkor som visar om en kandidat skapar kontakt, förhandlar och håller ut till underskrift.

01

Förhandling

Erbjudanden och invändningar hanteras hela vägen till avtal.

02

Kundkontakt

Kontakt skapas snabbt och håller över tid.

03

Aktivt lyssnande

Kundens verkliga behov styr samtalet.

04

Uthållighet

Kandidaten fortsätter även efter ett nej.

05

Stress och avslag

Lugn och självbehärskning under press i säljarbetet.

06

Yrkeskunskaper

CRM, produkter och marknad i över 500 frågor.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

~120 FRÅGOR · ~20 MINUTES

DIMENSIONER OCH KRITERIER

23 kriterier i 4 dimensioner.

01 YRKESKOMPETENSER

4 KRITERIER

Visa analys-/syntesförmåga av kundernas förväntningar i en säljsituation.

Behålla en god stresshantering under toppar i försäljningsaktiviteten.

Visa effektivitetsmedvetenhet för att nå försäljningsmålen.

Använda en övertalnings-/förhandlingsförmåga för att sluta affärer.

02 RELATIONELLA KOMPETENSER

4 KRITERIER

Visa pedagogisk förmåga för att förklara ett erbjudande.

Visa lätthet att knyta kontakt med kunder och prospekt.

Visa aktivt lyssnande i affärsdialoger.

Visa förmåga att tala inför publik vid möten eller kundpresentationer.

03 PERSONLIGA KOMPETENSER

7 KRITERIER

Visa initiativförmåga för att utveckla den kommersiella portföljen.

Visa motståndskraft mot motgångar efter ett kundavslag.

Visa tävlingsinstinkt för att prestera i säljteamet.

Visa självbehärskning i pressade situationer.

Visa vilja och uthållighet fram till kontraktsigneringen.

Uppdatera sina kunskaper om försäljningstekniker.

+ 1 annat kriterium

04 TEKNISKA KOMPETENSER

8 KRITERIER

Behärskning av försäljnings- och closingtekniker

Fördjupad kunskap om produkter och tjänster

Proaktiv hantering av kundrelationen och kundlojalitet

Effektiv prospektering och portföljutveckling

Avancerad förhandling och invändningshantering

Optimal användning av CRM-verktyg

+ 2 andra kriterier

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM

RESULTAT SOM HR KAN ANVÄNDA DIREKT.

Efter testet omvandlar SIGMUND svaren till konkreta hållpunkter för att rekrytera, jämföra och förbereda intervjun. En AI-baserad assistent i form av en chattbot hjälper er också att tolka resultaten och gå vidare till handling.



01

Poäng och referensprofil

En kompetensöversikt med detaljerade poäng, självskattning och jämförelse med den förväntade profilen.

02

Rapport anpassad efter behovet

Från den detaljerade rapporten till den korta sammanfattningen, beroende på vilken detaljnivå rekryteraren eller chefen behöver.

03

Tydliga visualiseringar

Radar, histogram och jämförelser för att snabbt se styrkor och utvecklingsområden.

04

Handlingsguider

Intervjufrågor och riktade spår för att fördjupa resultaten och förbereda nästa steg.

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 05

VETENSKAPLIG TILLFÖRLITLIGHET

Ett test skapat för att stödja beslut om urval, bedömning och utveckling.

~120

FRÅGOR

4

DIMENSIONER

~20 minutes

TIDSÅTGÅNG

VALIDERING

- **Oberoende extern validering**
  Intern validering och konsistens
- **Reliabilitet och stabilitet**
  Konsistens i svar och skalor
- **Yrkeskunskap**
  Fler än 500 yrkesspecifika kunskapsformulär

TILLGÄNGLIGT PÅ

Mer än 10 språk

Franska · Engelska · Tyska · Spanska och fler

Kontakta vårt team för en demonstration: service@sigmund.net

SIGMUNDTEST.COM →

© 2026 · SIGMUNDTEST.COM · 06