# POTENTIEL BANCAIRE ®

Un test pour mesurer les « soft skills », la personnalité et les connaissances indispensables aux métiers de la banque

## LES POINTS FORTS DE CE TEST

- Recrutements sécurisés sans erreurs coûteuses
- Sélection accélérée grâce à une évaluation fiable
- | 🧩 Identification des candidats qui s'engagent durablement
- Profils rigoureux et conformes intégrés efficacement
- Talents sélectionnés pour atteindre les objectifs
- Experts en conseil bancaire détectés avec précision

## AVANTAGES

Potentiel Bancaire® est la solution indispensable pour les DRH, responsables recrutement, consultants RH et managers opérationnels dans la banque et la finance. Conçu pour répondre aux enjeux critiques du recrutement dans le secteur financier, ce test psychométrique vous aide à réduire les erreurs de casting, anticiper les risques de turnover et recruter des profils immédiatement opérationnels et conformes aux exigences métier.

Grâce à une analyse scientifique multi-critères (compétences, soft skills, personnalité, connaissances techniques), vous évaluez chaque candidat avec précision. Le test permet d'identifier les profils capables de performer commercialement, de respecter la conformité réglementaire, et de construire une relation client durable. Vous optimisez ainsi vos processus de recrutement bancaire en alliant fiabilité, efficacité et gain de temps.

Investir dans Potentiel Bancaire®, c'est opter pour un outil stratégique de recrutement conçu pour répondre aux exigences spécifiques du secteur bancaire et financier: conformité, rentabilité, performance commerciale, fidélisation client et évolution technologique. C'est aussi faire le choix d'une démarche RH moderne, rigoureuse et attractive, en phase avec les nouvelles attentes des talents et les enjeux de compétitivité de votre établissement.



### **Construction du test:**

Type de questionnaire : Normatif Nombre de questions : +1600

Temps de passation : 30 minutes

### Validation du test :

Double validation externe

Validation interne, consistance

Fidélité Fiabilité





lest disponible en

32 référentiels métiers inclus



# POTENTIEL BANCAIRE ®

# DIMENSIONS ET CRITÈRES ÉVALUÉS

### **DIMENSION PROFESSIONNELLE**

**DIMENSION PERSONNELLE** 

Confiance en soi dans la relation commerciale
Lucidité et recul dans les situations complexes

- Initiative et adaptation rapide aux évolutions du secteur
- Persuasion et négociation avec les clients particuliers ou entreprises
- Orientation résultats et innovation face aux défis digitaux
- Rigueur et méthode pour garantir conformité et fiabilité
- Organisation et priorisation dans un environnement exigeant
- Respect des règles et vigilance dans les procédures
- Analyse et synthèse pour des décisions rapides et éclairées
- Qualité et créativité pour concevoir des offres sur-mesure

### **DIMENSION RELATIONNELLE**

- Communication claire et relation client durable
- Écoute active et capacité à coopérer en équipe
- Pédagogie pour accompagner clients et collègues
- Gestion de conflits et maintien de la cohésion d'équipe
- Tact, diplomatie et sens du service en toute situation



## Leadership naturel pour entraîner les autres Résistance au stress et maîtrise émotionnelle dans les moments clés

### **DIMENSION TECHNIQUE**

Connaissances et savoir faire du métier

